



Recherche

## Un(e) Technico Commercial confirmé(e),

Poste basé dans le Sud de Paris (91)

**Entreprise :** Technitrade est intégrée dans un petit groupe spécialiste des solutions pour la Bathymétrie, le Positionnement, l'Océanographie et l'Imagerie Acoustique. Notre société, depuis plus de 15 ans, conseille, distribue et vend des produits et des systèmes en imagerie sous-marine, hydrodynamique, hydrométrie, océanographie, navigation sous-marine

### Votre mission :

1. Développer le portefeuille clients dans les segments de marché de la société et analyser leurs besoins.
2. Préparer et mettre en œuvre des plans de prospection adaptés pour assurer un développement constant du marché.
3. Déployer la stratégie commerciale sur les marchés en conformité avec la politique de la société.
4. Atteindre les objectifs de ventes dans le cadre de la politique commerciale fixée par l'entreprise (profitabilité, mix de produits, segments, services, etc.).

**Votre profil :** Diplôme de Technicien Supérieur (Intechmer, IUT sciences de la mer ou équivalent) ou diplôme d'Ingénieur (ENSAM, ENSTA, ISITV, ou équivalent) complété par une bonne fibre commerciale.

Vous avez travaillé dans le domaine de la **vente de solutions** avec un nombre **significatif** d'expériences réussies dans les domaines des géosciences marines. Vous êtes autonome, créatif(ve), vous aimez le contact humain, vous savez communiquer, vous êtes rigoureux(se), organisé(e). Par ailleurs, vous êtes totalement à l'aise en anglais professionnel. Stimulé(e) par un environnement dynamique et sachant y être efficace, vous êtes proactif(ve), pragmatique, organisé(e), vous aimez apprendre constamment et pouvez travailler à la fois seul(e) et en équipe. Vous êtes capable de **communiquer d'égal à égal** avec des **dirigeants**, des **techniciens**, de **donner envie** de découvrir des **solutions innovantes**.

Les **valeurs** suivantes : l'humilité, la solidarité, la passion, la persévérance, le dynamisme, l'ambition, l'autonomie, l'attitude positive, doivent avoir du sens pour vous.

**Nous vous offrons :** Un poste où affirmer, appliquer et diffuser vos talents. Un environnement à **taille humaine** conjuguant **responsabilisation** et **diversité de missions**, où le travail d'équipe s'épanouit au travers d'une culture forte. Un réseau de sociétés, permettant à un potentiel comme le vôtre d'élargir progressivement ses responsabilités.

Prévoir des déplacements en France et à l'étranger

Adressez CV, lettre de motivation, et rémunération actuelle à **renée monot** exclusivement par email à l'adresse suivante : [technitrade@geoaction.eu](mailto:technitrade@geoaction.eu)